

# Etablererkurs Trondheim vår 2024

Etablererkurs er et praktisk og effektivt tilbud til deg som har en helt ny og fersk bedrift, ønsker å starte eller har startet opp som gründer.

Kurset er en del av Etablereropplæringen i Trøndelag, og er et samarbeid mellom Blått kompetansesenter, Proneo og Trøndelag Fylkeskommune.



## Etablererkurs passer for deg som:

- Har startet eller planlegger å starte din egen bedrift
- Har en god ide som du vurderer å sette ut i livet.
- Er interessert i å lære mer om gründerkap og forretningsutvikling.

## I etablererkurset lærer du blant annet:

- Hvordan du kan løse et problem for dine kunder og forstår markedet
- Hvordan du lager en markedsstrategi og finner ut hvordan bedriften skal tjene penger og vokse.
- Hvordan du etablerer bedriften og kommer i gang med salg.
- Får oversikt og kontroll over økonomien i bedriften.
- Hvordan du lager en solid forretningsmodell.

## Praktisk info:

- Kurset gjennomføres på fem ettermiddagssamlinger kl. 16:30-19:30.  
Sted: Trondheim (Blåbasen, Stiklestadveien 1)
- I tillegg får du inntil 4 timer veiledning/mentoring av en erfaren rådgiver.
- Som deltaker får du tilgang til Gründerakademiets digitale e-læringsportal.
- Kurset krever ingen forkunnskaper. Du trenger kun en PC/Mac, engasjement og et ønske om å lykkes.
- Deltagere som gjennomfører kurset vil få tildelt kursbevis.
- Egenandel kr. 1.100,-

## Påmelding:

Informasjon og påmeldingskjema: [www.proneo.no/aktiviteter](http://www.proneo.no/aktiviteter)

Kursholdere: Torjus Dahl, Blått kompetansesenter  
+ Gjester



## Kursinnhold:

### Samling 1, Tirsdag 28.mai kl. 16:30-19:30

- Velkommen og intro: Hvilken reise skal dere ut på?: Vekstambisjon, kundebehov og team/kompetanse
- Vi fokuserer på deg, dine kunder og kundens behov. Vi ser på markedet du skal inn i, og hvordan konkurransen i markedet ser ut.
- Gjestekursholder: Grunderreise med bedrift

### Samling 2: Tirsdag 4. juni kl. 16:30-19:30

- Din unike løsning: Produktutvikling, marked, salg og markedsføring
- Har du et produkt som løser kundens problem? Hva skal din bedrift være spesielt god på? Hvordan tjener du penger? Hva er din forretningsmodell?
- Oppsummering av stoff fra samling 1

### Samling 3, Tirsdag 11. juni kl. 16:30-19:30

- Økonomi og regnskap – Hvordan gjør du det på en god måte?
- Vi fokuserer på det praktiske: Hva skal til for å etablere bedrift, og hvordan skal den finansieres? AS eller ENK?
- Hvordan jobber vi med bærekraft i bedriften?

### Samling 4: Tirsdag 18.juni kl. 16:30-19:30

- Forretningsmodell – Veien videre
- Hvordan skal bedriften din bli levedyktig og vokse? Hva er viktige aktiviteter oppgaver videre, og hvordan prioriterer jeg disse? Hva finnes av hjelp og støtteordninger? Skal jeg vokse organisk eller trenger jeg investor?

### Samling 5: Tirsdag 25.juni kl. 16:30-19:30

- Bedriftspresentasjoner
- Samlinga brukes på at alle holder en kort presentasjon av sin bedrift for øvrige kursdeltakere. Målet er at deltakerne skal kunne presentere sin bedrift og forretningsidé på en kortfattet og forståelig måte.
- Oppsummering – Vel hjem