



Etablererkurs i din region!

Kurset er en del av Etablereropplæringen i Trøndelag, og er et samarbeid mellom Trøndelag fylkeskommune, Proneo og næringshager/inkubatorer i Trøndelag.

Etablererkurs er et praktisk og effektivt tilbud til deg som har en helt ny og fersk bedrift, ønsker å starte eller har startet opp som gründer.

Du vil møte dedikerte veiledere og andre deltakere som også har en ide om en egen virksomhet.

I etablererkurset så vil du bl.a få:

Kunnskap – vi går gjennom alt du trenger å vite om å starte egen virksomhet.

Forretningsplan – lær å bygge en klar og overbevisende plan.

Innsikt i økonomi og regnskap – forstå tallene som gjør at bedriften din står støtt fra dag én.

Marked og salg – finn dine kunder, nå dem effektivt og lær hvordan du bygger et sterkt brand.

Praktisk støtte – vi forklarer regelverk, registreringer og formaliteter på en enkel måte.

Veiledning fra erfarne rådgivere – få konkrete råd og personlige tilbakemeldinger på din idé.

Et verdifullt gründerfellesskap – møt andre i samme situasjon, del erfaringer og bygg nettverk.

Praktisk info:

- Kurset gjennomføres på 5 ettermiddager.
- Du får i tillegg 4 timer individuell veiledning fra erfaren rådgiver
- Du får tilgang til Gründerakademiets digitale e-læringsportal
- Kurset krever ingen forkunnskaper. Du trenger kun en pc/mac, engasjement og et ønske om å lykkes
- Du får kaffe, te og enkel bispising alle samlinger
- Du får kursbevis etter gjennomført kurs
- Egenandel kr 1 250,-



Trøndelag
fylkeskommune

proneo



Kurset vil gi deg mange praktiske råd og tips som gjør oppstarten din lettere og sjansen for å lykkes større.

Kursinnhold:

Samling 1 – Meg, mine kunder og markedsplassen

Vi fokuserer på deg, dine kunder og kundens behov. Vi ser på størrelse i markedet du skal inn i, og hvordan konkurransen i markedet ser ut.

Samling 2 – Din unike løsning

Har du et produkt som løser kundens problem? Hva skal din bedrift være spesielt god på? Hvordan tjener du penger?

Samling 3 – Økonomi – Hvordan starte og drive bedrift?

Vi fokuserer på det praktiske. Hva skal til for å etablere bedrift, og hvordan skal den finansieres? Hvordan jobber vi med bærekraft i bedriften?

Samling 4 – Markedsføring og forretningsutvikling – Veien videre

Vi fokuserer på markedsføring og verdiløfte. Hvordan skal bedriften din bli levedyktig og vokse? Hva er viktige aktiviteter oppgaver videre, og hvordan prioriterer jeg disse? Hva finnes av hjelp og støtteordninger?

Samling 5 – Presentasjon av min bedrift

Siste kurskveld brukes på at alle holder en kort presentasjon av sin bedrift for øvrige kursdeltakere, samt en eller flere rådgivere fra aktuelt næringsliv, næringshager og samarbeidspartnere. Målet er at deltakerne skal kunne presentere sin bedrift og forretningisdè på en kortfattet og forståelig måte.

Planlagte kurs:

Informasjon og påmeldingsskjema for kommende kurs finner du på

<https://proneo.no/aktiviteter/>