

● SCALE UP

Klar for vekst?

Delta på ScaleUp, et strategiprogram fra ProtoMore og Proneo.

Vekst og strategi

Din bedrift skal utvikle en strategi for å vinne i framtiden. Men hvordan skal du få tid til å gjøre dette – når alt annet er viktigere akkurat nå?

Hva er ScaleUp?

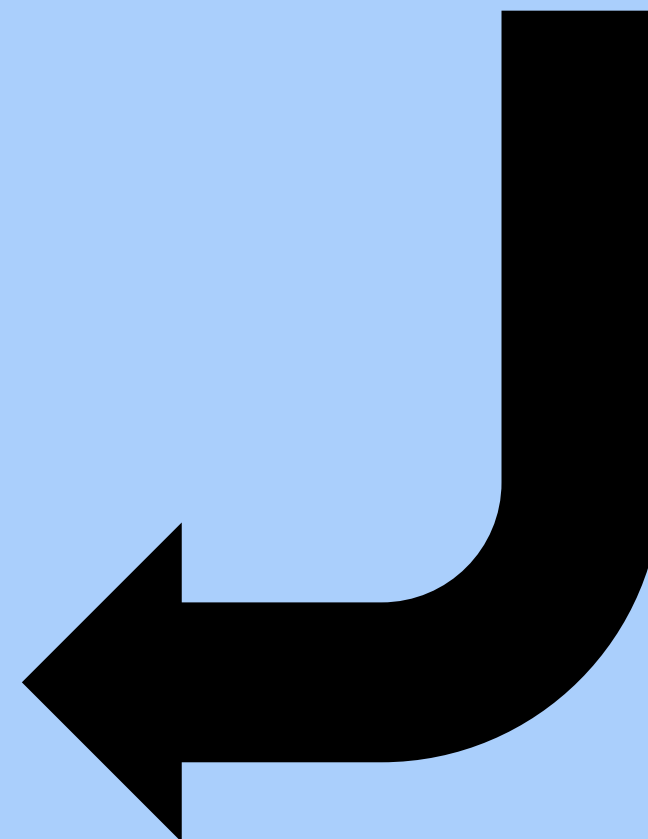
ScaleUp er et strategi- og vekstprogram for bedrifter som vil skalere og utvikle virksomheten.

Programmet hjelper dere å rigge organisasjonen for videre vekst – strategisk, operativt og kommersielt.



I ScaleUp jobber lederteamet tett sammen for å utvikle en tydelig vekststrategi. Dere bruker konkrete verktøy og metoder, og blir veiledet og utfordret av erfarne rådgivere og mentorer med praktisk erfaring.

Programmet er for bedrifter i Midt-Norge med ambisjoner og potensial for vekst – ved å styrke eksisterende produkter og tjenester, eller ved å gå til nye markeder med nye løsninger.

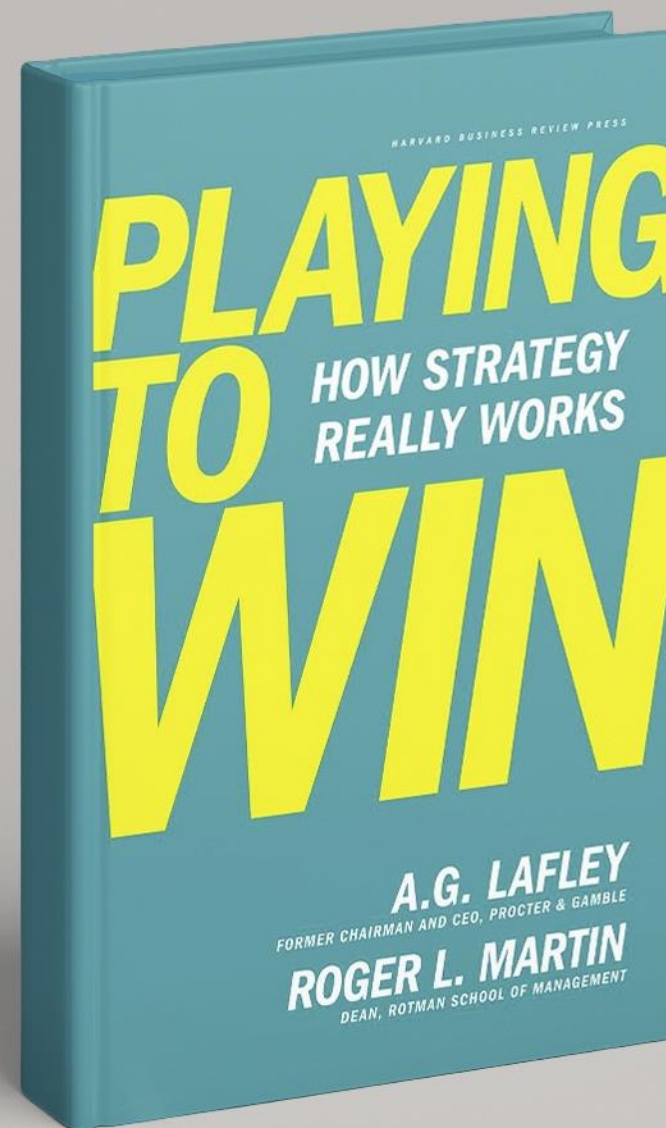


Hva får du?

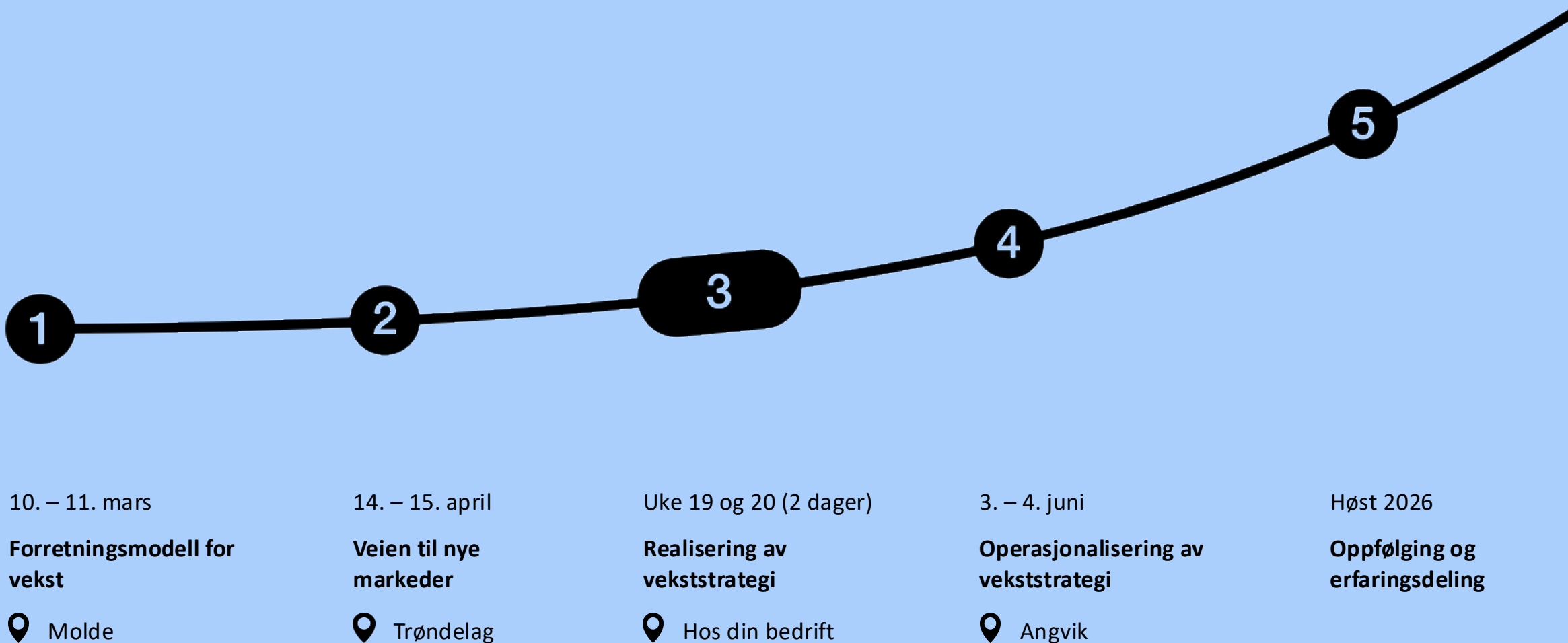
- En konkret vekststrategi med tilhørende handlingsplan
- Evaluering av forretningsmodell, strategi og vekstpotensial
- Én-til-én oppfølging fra rådgiver og mentor
- Innsikt i viktige trender, oppdaterte verktøy og metoder for vekst
- Tilgang til relevante nettverk, spesialister og kompetansemiljø

Ta valg

Strategi handler om bevisste valg. Om å si ja til noe, og nei til annet – og la disse valgene forme hvordan du utvikler din bedrift.



VEKSTREISEN

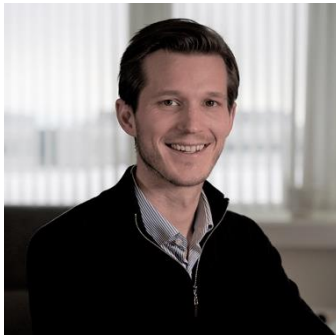


Eksterne bidragstere



Tarjei Vassbotn

CEO & Founder
Tana Inc.



Michael Neerland

Product and Sales Strategy at
Glamox AS



Bengt Heggertveit

Senior Vice President
Caravan Supply AS

DELTAGERBEDRIFTER

Vekstfokus

POSICOM

SATPOS

BONSEYE
- WITH AN EYE FOR QUALITY -

EKH GRAFISK

ORIVO

INLINE X
much smarter PSV maintenance

grønne folk

ANUNATAK®

fole godt
Håndverksbakeri & kafé

VI
GRUPPEN

[Sensacon]

Createview

nanoICE

MOBO

KVH

MYLDR

Oskar Sylte

M
moldeveggen

Dyna
KULTURLANDSKAPSHOTELL

DELTAGERBEDRIFTER

Eksportfokus



FJORDFIESTA

MediumTall



Norsk Limtre



Passer for bedrifter som

- Ønsker å utvikle en vekststrategi
- Har et produkt/løsning med potensiale i nye markeder
- Har høye ambisjoner og gjennomføringsevne

FRA TIDLIGERE DELTAGERE



*“Anbefales på
det sterkeste”*

Kristoffer Liabø
CEO Mediumtall AS



*“Føler oss mer beredt
enn noensinne til å vokse
videre”*

Heid Snevik
CEO El-Watch AS



“Uvurderlig for oss”

Audun Moen Skei
Head of Exports Talgø MøreTre AS

Evaluering

Hvor fornøyd er du med den røde tråden i programmet?



4.0/5

Hvor fornøyd er du med gjennomføringen av samlingene?



4.86/5

Hvordan vil du evaluere utbyttet av programmet?



4.29/5

Hvor viktig var det for deg å få jobbe og utvikle ditt eget case i programmet?



4.71/5

Samlet sett, hvor fornøyd er du med ScaleUp-programmet?



4.43/5

Hvor sannsynlig er det at du vil anbefale andre bedrifter å delta på ScaleUp?



4.57/5

Finansiering og pris

ScaleUp er finansiert av Sparebank 1 SMN og SIVA.

Deltagerbedriftene betaler en egenandel.

Hver bedrift deltar med minst to personer.

Beverting på samlingene er inkludert.

Reise og overnatting dekkes av deltakerbedriftene.

Egenandel per bedrift 30.000 *

* Kr 6.000 ekstra per deltaker utover 3 deltakere

GET IN TOUCH



Kristin Haanshuus

Inkubatorleder i Proneo
SMN ScaleUp

+47 455 10 215
kristin.haanshuus@proneo.no



Stein Morten Holberg

Prosjektleder i Proneo
SMN ScaleUp

+47 411 46 468
stein.morten.holberg@proneo.no



Trond Tørnes

Forretningsutvikler i ProtoMore
Ansvarlig SMN ScaleUp

+47 990 04 750
trond@protomore.no



Jørn Heggertveit

Leder Nytt Næringsliv i ProtoMore
SMN ScaleUp

+47 920 61 690
jh@protomore.no

